

Egyéb tanfolyamaink

A helyi specialitásokat figyelembe véve az alábbi témákban tudunk képzést biztosítani:

- A krízis- vagy válságkommunikáció alapelvei, technikái
- Az alkalmazás és az elbocsátás emberközpontú megközelítése
- Biztosítási üzletkötők képzés
- Brainstorming, ötletroham-tanfolyam + tréning
- Csoportépítés, csapatépítés
- Csoportos döntéshozatal
- Eladásivezető-képzés, az értékesítés - vezetés feladatai az üzletkötők motiválása és fejlesztése területén
- Eladástechnikai ismeretek vezetőknek 3 órában
- Eredményes csoportmunka

- Értékesítési folyamat szervezése, kialakítása, optimalizálása
- Értekezletek, ülések, értékelő megbeszélések
- Európai kereskedő, kereskedelmi eladók eladástechnikai képzése
- Feladatok delegálása, ellenőrzése
- Humán erőforrás-tanácsadás
- Időgazdálkodás (3. és 4. generációs módszertan)
- Internet-marketing tanfolyam
- Karriermenedzsment
- Konfliktusmenedzselés
- Közszereplés, médiatréning vezetők számára
- Kreatívfejlesztő tanfolyam vezetőknek, menedzsereknek
- Marketingkommunikáció, prezentáció, előadástartás
- Személyiségfejlesztés - Brian Tracy
- Tárgyalástechnika beszerzőknek
- Tárgyalástechnikai tanfolyam - üzletkötői tagozat
- Tárgyalástechnikai tanfolyam - vezetői tagozat
- Telesales, telemarketing, cold-calling, üzletkötés telefonon tanfolyam
- Üzletkötési tanfolyam, tréning
- Üzletkötők kiválasztása, szintfelmérése
- Változásmenedzselés