

Tárgyalástechnika tanfolyam

Nagyobb üzleti haszon, kevesebb problémával!

Sikereinket az üzleti életben is talán legjobban az a képességünk határozza meg, hogy mennyire vagyunk képesek tárgyalni legfontosabb érdekeinkről.

Ma már a tárgyalás szerves része lett az életünknek, akár tudatosult bennünk, akár nem. Ha nem tudunk jól tárgyalni a saját érdekünkben, nagyon könnyen áldozataivá válhatunk azoknak az embereknek, akik kifejlesztették magukban ezt a képességet.

Noha naponta tárgyalunk, nem könnyű jól tárgyalni.

A tárgyalás szokásos módszerei gyakran csupán csalódást, kimerültséget, ellenségeskedést eredményeznek.

Az üzleti siker a tárgyalási folyamat feletti kontrollon múlik. A tanfolyam segítségével Ön képes lesz megtervezni és irányítani jövőbeni tárgyalásait!

Ajánljuk a tanfolyamot azoknak,

...akiknek célja nem az ütközet, hanem a kölcsönös előnyökre épülő megállapodás

...akik nem szeretnék "piszkos" trükkök áldozatává válni

...akik az üzleti, magánéleti konfliktusok rendezését tárgyalás útján kívánják előmozdítani

A tanfolyam tematikája:

- A tárgyalásra ható külső ill. belső tényezők

13 tárgyalási taktikai elem (alkalmazása ill. "leleplezése")

A bevált és sikeres alapelvek, és alkalmazásuk

Esetleges támadások elhárítása (Áikido-módszer)

- Tárgyalási stílusok

Tárgyalási stratégiák és alkalmazási körük

Nyer-veszít stílusú tárgyalásoknál alkalmazott megtévesztési ill. átverési technikák és kivédésük, semlegesítésük

Nyer-veszít stílus átalakítás nyer-nyer stratégiává

- A tárgyalás folyamata - technológiája

Nyer-nyer stratégia I.

Előkészület

Tervezés

Légkörteremtés, megnyitás

Ajánlattétel, alku

"Holtpontri" taktikák

Megállapodás rögzítése

Nyer-nyer stratégia II, "én egy kicsit többet nyerek" stratégiák

Előkészület

Tervezés

Megnyitás

Ajánlattétel

Alku taktikája

"Előnykeresés" taktikái

Megegyezés, tárgyalás zárása

- A tanfolyami hallgatók egy történelmi tárgyalási játék keretében kipróbálják a tanfolyamon tanultakat

- Tanulságok, kérdések

A hallgatók a tanfolyamon - 50 oldalas munkafüzetet kapnak!

A tanfolyam időtartama és ára:

A: 1 nap 90.000,- Ft + Áfa / fő (szállodai elhelyezés külön díj ellenében)

B: 2 nap 110.000,- Ft + Áfa / fő (szállodai elhelyezés külön díj ellenében)

C: 3 nap 160.000,- Ft + Áfa / fő (szállodai elhelyezés külön díj ellenében)

- Cikk az Üzlet és Siker hasábjain -

Nyitott tanfolyami időpontokhoz és/vagy a Jelentkezési űrlap kitöltéséhez [klikkeljen itt!](#)

Ajánlatkérő lap vállalati tanfolyamok részére [klikkeljen ide!](#)